

NEWSLETTER

| март 2021



Анонсы мероприятий НААИР



Стартовала первая акселерационная программа НААИР для спецорганизаций



Анонсирован аналитический отчет «Модели работы спецорганизаций: CRM»



Интервью с Николаем Пегиным



Дан старт первой акселерационной программы НААИР для региональных спецорганизаций

15 марта 2021 года состоялось установочная сессия первой акселерационной программы НААИР для региональных спецорганизаций. Для участия в данном Акселераторе были отобраны 6 организаций-членов НААИР.

Исполнительный директор НААИР Рафаэль Хусяиншин и руководитель Акселератора РСПП «Бизнес-навигатор» Дмитрий Богданов представили подходы к организации работы в акселерационной программе и основные вводные.

В заключительной части мероприятия регионы представили свои команды и задачи на акселератор.

[подробнее о программе](#)

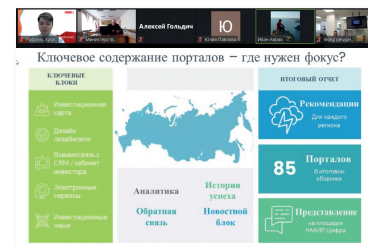
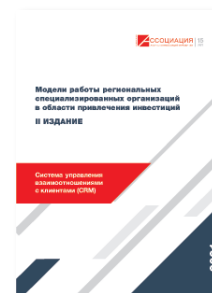
11 марта состоялось второе заседание экспертной площадки НААИР.Цифра, участие в котором приняли более 65 региональных агентств и институтов развития.

В первой части мероприятия состоялась презентация аналитического отчета «Модели работы региональных спецорганизаций: система управления взаимоотношениями с клиентами (CRM)», который включает в себя описание подходов к выбору CRM-систем, анализ преимуществ и особенностей их использования на основе российского и международного опыта, а также практических кейсов внедрения, оптимизации и расширения функционала CRM-систем.

В качестве примера представители Челябинской области презентовали собственную CRM-систему.

Во второй части представитель АСИ Алексей Гольдич презентовал подходы к оценке региональных инвестиционных порталов в рамках формирования Нацрейтинга-2021. С текущего года НААИР будет активно принимать участие в экспертной оценке показателей инвестиционных порталов, а также проведет расширенный анализ и подготовит сборник рекомендаций для регионов в этой части по итогам завершения оценки.

В рамках мероприятия представители институтов развития Москвы, Ленинградской области и Нижегородской области поделились практиками работы по развитию функционала инвестиционных порталов.


[подробнее о мероприятии](#)

НААИР. КАДРЫ

Новые назначения

В марте 2021 года в региональных спецорганизациях были следующие новые назначения руководителей.



Генеральным директором Корпорации развития Севастополя назначен **Роман Дмитриевич Величинский**.

Ранее он трудился в инвестиционно-банковской сфере в Москве и на Дальнем Востоке.

Он вошел в число 50 финалистов кадрового конкурса губернатора.

Трансферы



Буданцев Александр Борисович приглашен на руководящую должность в АО «Атом-ТОР». Ранее занимал должность заместителя генерального директора АО «Корпорация развития Тамбовской области».



Лебедева Ольга Антоновна приглашена на руководящую должность в АО «Атом-ТОР». Ранее занимала должность генерального директора АО «Корпорация развития Севастополя».

Соискатели



Симоненко Ирина Николаевна. Ранее занимала должность заместителя генерального директора АО «Корпорация развития Рязанской области».

Вакансии



Фонд «Инвестиционное агентство Тюменской области» объявил конкурс на замещение вакантной должности первого заместителя генерального директора.

Пуртов Николай Федорович
8 905 820 42 41 | purtov@iatio.ru

[подробнее о вакансии](#)
[резюме](#)

ТОП анонсированных инвестиционных проектов марта 2021

Оренбургская область

«Орскнефтеоргсинтез»
Проект «Создание комплекса медленного коксования»

68 млрд. рублей

Краснодарский край

ГК «Аэродинамика»
Строительство аэровокзала в г. Краснодар

20 млрд. рублей

Республика Алтай

Cosmos Hotel Group (АФК «Система»)
Реализация проекта развития курорта «Каракольские озера»

14 млрд. рублей

Брянская область

Фабрика «Пролетарий»
Строительство комплекса по производству и переработке картона

10 млрд. рублей

Новосиби́рская область

Компания «X5 Retail Group»
Открытие оптово-распределительного центра «РосАгроМаркет»

8 млрд. рублей

НААИР. ИНВЕСТИЦИИ



Наш Telegram-канал «Инвестпроекты в РФ»

15 марта 2021 года состоялось **установочная сессия I акселерационной программы НААИР для региональных спецорганизаций**. Программа акселератора поможет провести диагностику моделей работы спецорганизаций и выработать рекомендации по оптимизации деятельности, определить ключевые точки роста, а также «прокачать» навыки ключевых сотрудников.

Для участия в данном Акселераторе были отобраны 6 организаций, являющихся членами НААИР.



Рафаэль Хусейншин

трекер

Агентство инвестиционного развития Новосибирской области

Фонд развития ХМАО-Югры



Иван Аврах

трекер

Корпорация развития Оренбургской области

Корпорация развития Мурманской области



Алексей Бобов

трекер

Агентство экономического развития Ленинградской области

Корпорация развития Енисейской Сибири

длительность акселерационной программы

15 марта 2021 г. — 14 мая 2021 г.

численность региональной команды

— не более 5 человек включая руководителя спецорганизации;

В ходе сессии участниками были представлены основные подходы к организации работы в акселерационной программе и основные вводные.

В заключительной части установочной сессии мероприятия регионы представили свои команды и задачи на акселератор.

Следующий раунд проведения акселерационной программы состоится осенью 2021 г.



[презентация с сессии](#)

[подробнее об акселераторе](#)

Содержание программы Акселератора

- определение целей и задач команды
- диагностика деятельности спецорганизации по 8 факторам:
 1. процесс привлечения инвестиций;
 2. сопровождение проектов;
 3. аналитика и создание инвестконтента;
 4. продвижение деятельности спецорганизации;
 5. НПА и документооборот по работе с инвесторами;
 6. команда и сотрудничество с структурами ОИГВ по сопровождению инвесторов;
 7. ценность для инвесторов;
 8. активность спецорганизации.
- проведение еженедельных встреч с наставником (трекером)
- проведение 2 вебинаров по развитию ключевых навыков Команды

Аналитический отчет CRM

НААИР. ЦИФРА

Выпущен аналитический обзор

«Модели работы региональных специализированных организаций в области привлечения инвестиций. Система управления взаимоотношениями с клиентами (CRM)»

Обзор посвящен выявлению особенностей функционирования CRM-систем, которые используются российскими и международными спецорганизациями при работе с инвесторами и сопровождении инвестиционных проектов. Он включает в себя описание подходов к выбору CRM-систем, анализ преимуществ и особенностей их использования на основе российского и международного опыта, а также практических кейсов внедрения, оптимизации и расширения функционала CRM-систем.



[читать](#)

НААИР. АНОНСЫ И МЕРОПРИЯТИЯ

апрель 2021

▲ Совещание экспертной площадки НААИР.Спецтерритории

- ◆ 1 апреля в 10:00 (по московскому времени) состоится заседание площадки НААИР.Спецтерритории. В рамках площадки, куратором которой является руководитель АО «Атом-ТОР» Николай Пегин, предлагается обсудить лучшие практики регионов по созданию спецтерриторий, а также рассмотреть особенности и преимущества преференциальных режимов в ТОР и ОЭЗ.



**1 апреля 2021
10:00 по мск.
онлайн формат**

▲ Стажировка региональных агентств инвестиций и корпораций развития в ГАУИ

- ◆ В офисе ГБУ Москвы «Городское агентство управления инвестициями» состоится стажировка для представителей региональных спецорганизаций по работе с инвесторами.
- ◆ В рамках программы стажировки длительностью 2-3 дня коллеги подробно поделятся своим опытом о:
 - роли ГАУИ в структуре ОИВ, работе бэк и фронт-офисов
 - используемых каналах привлечения инвестора
 - инвестиционном контенте
 - системе продвижения инвестпотенциала Москвы
 - событийном блоке/мероприятиях
 - системе CRM
 - функционале инвестпортала
 - сервисе «Активный инвестор»



**23 апреля 2021
оффлайн формат
г. Москва**

- ◆ А также проведут стажировку в формате Shadow: один день из жизни блока привлечения, сопровождения и мероприятий

НИКОЛАЙ ПЕГИН



- кандидат социологических наук
- заместитель председателя правления НААИР
- генеральный директор управляющей компании АО «Атом-ТОР» с 2019 г.
- куратор экспертной площадки НААИР.Спецтерритории
- член межведомственной рабочей группы по вопросам создания особых экономических зон и территорий опережающего социально-экономического развития под руководством Заместителя Председателя Правительства РФ Юрия Трутнева
- помощник заместителя Председателя Государственной Думы РФ

Место рождения

с. Порог
Нижнеудинского
района Иркутской
области СССР

Образование

Хабаровский государственный технический университет

Санкт-Петербургский государственный университет гражданской авиации

Докторантура РУДН (Российского Университета Дружбы Народов) по специальности: политические институты, процессы и технологии.

ВШГУ РАНХиГС (Высшая школа государственного управления Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ).

Опыт в должности руководителя спецорганизации



ATOM-TOP
ROSCOMB



Опыт в качестве руководителя спецорганизации и ключевые достижения в качестве руководителя АО «Атом-ТОР»

- ▲ За полтора года число компаний малого, среднего и крупного бизнеса на 8-ми управляемых «Атом-ТОР» территориях опережающего развития выросло с 2 до 45 резидентов.
- ▲ Сегодня на ТОСЭР ГК Росатом реализуются проекты на общую сумму более 7 млрд рублей. Выход предприятий на проектную мощность обеспечит создание порядка 2 тысяч новых рабочих мест.
- ▲ Стоял у истоков создания НААИР.



Какие планы стоят перед АО «Атом-ТОР»

- ▲ В течение нескольких лет выйти на объем инвестиций резидентов не менее 50 млрд рублей и создание более 10 000 рабочих мест.

Интересный факт о себе



Начал работать с юных лет – помогла работа родителей, которые служили в геологических партиях.

Что дало возможность в летние каникулы уезжать в полевые геологические экспедиции. Условия работы и быта были сложными, без поправок на возраст. Работали в опасных условиях дикой природы, было все - и встречи с медведями, и невзгоды организации труда, когда приходилось находиться как на передовой, так и под осколками взрывов проводимых при разработках кварцевых жил.

Во время этих экспедиций я вкалывал практически наравне со взрослыми, и в 6 классе на заработанные деньги смог купить свой первый мопед, по тем временам крутое транспортное средство. Мои родители по роду своей работы часто меняли место проживания, и я вынужден был учиться в школах разных городов и поселков нашей Родины. Поэтому детство сформировало не только круг моих увлечений на всю жизнь (стал заядлым рыбаком и путешественником), а также научило быть коммуникабельным и находить решения в любых жизненных ситуациях и условиях.

Это пригодилось мне везде: и когда я работал в комсомоле (была такая молодежная организация в СССР) и занимался коммерческой деятельностью, и когда работал в органах местного самоуправления и государственной власти, и в работе с инвесторами, когда руководил региональным институтом развития – Корпорацией развития Камчатского края, и сегодня, когда я возглавляю АО «Атом-ТОР», управляющую компанию ТОСЭР, созданными в ЗАТО атомной отрасли.





История из карьеры

Сложно выделить какой-то один эпизод — многие проекты на разных местах работы были уникальными для того времени и той ситуации. Например, реализация проекта строительства нового аэровокзального комплекса на Камчатке. Несмотря на проделанную региональным правительством большую работу и сформированное проектное решение, инвесторы не торопились входить в проект. Тогда мы (Корпорация развития Камчатского края) предложили принципиально новое решение — «Акции в обмен на инвестиции», эта концепция легла в основу конкурсной документации. Стоимость одной акции эксперты оценили достаточно пессимистически, мы же планировали получить предложение от участников конкурса выше заявленной, а результат превзошёл все даже смелые ожидания и к тому же исключительно на выгодных для Камчатского края условиях. Новый подход позволил привлечь инвестора, дал ему понять, что жители края, региональная власть и институт развития заинтересованы в реализации и дальнейшем развитии проекта.

Еще один пример — Северный морской путь (СМП). Идея СМП как транспортного коридора между Европой и Азией всегда присутствовала в РФ. В 2013 году, когда корпорация развития принимала участие в одном из первых для себя мероприятий, посвящённых Арктике и развитию СМП, мы предложили, во-первых, сделать точкой входа Национальной арктической транспортной линии (включающей СМП) на Востоке — Камчатку, ранее этот вариант серьезно даже и не рассматривался. Во-вторых, презентовали идею ледовых шаттлов, которая позволила бы, например, доставлять грузы на судах легкого класса из Азиатско-Тихоокеанского региона на Камчатку и далее, ледовыми шаттлами, практически круглый год — в порты западной части России. Эта идея позже была использована ПАО «НОВАТЭК», но в обратном направлении: из порта Сабетта, который находится за полярным кругом, в АТР для создания удобной логистики и выхода на конкурентные цены на рынках Азиатско-Тихоокеанского региона.

С Камчаткой же связано еще одно начинание — Дальневосточный экономический форум, который состоялся в Петропавловске-Камчатском, как региональный инвестиционный форум в 2014 году. Мы, Корпорация, были одними из его главных организаторов и идеологов, собрав порядка 500 участников практически со всего мира. Иностранные и российские инвесторы по-новому посмотрели на Камчатку с ее инвестиционным потенциалом.

На каждой работе были интересные кейсы, для решения которых требовался нестандартный подход. Чем сложнее вызов — тем интереснее дать на него адекватный ответ. Это в хорошем смысле адреналин, драйв, которые когда-то подтолкнули меня к основанию транспортной компании. Компания работает на рынке транспортных услуг уже более четверти века. А в силу разнообразного опыта работы — и предпринимателем, и чиновником — (на должностях Первого заместителя мэра Петропавловска-Камчатского, заместителя Председателя в Правительствах Камчатского края и Еврейской АО) и с бизнесом, и с властью получается говорить на одном языке, понимать потребности всех участников инвестиционного процесса.



Лайфхак или совет по работе с инвесторами в регионе

Привлечение инвестиций — это как на рыбалке, здесь важно все! Для молодого карасика и крупной чавычи нужны разные снасти, разная техника и разные подходы, да они и обитают принципиально в разных местах. Увлеченность самим процессом, интуиция, способность понять настроение, терпение и твердая рука — основные слагаемые успеха.

Не бойтесь ставить перед собой большие задачи, идти к своей мечте. Ведь мечта — это не план на завтра, а драйвер Вашего развития, Вашего успеха.

Хобби и увлечения



рыбалка



готовка и кулинария



путешествия
и экспедиции



всё, что даёт возможность
отвлечься от работы



Николай Пегин





больше новостей на naair.ru

+7 (495) 663-04-16
+7 (495) 663-04-04 доб. 1149

Адрес: 109240, г.Москва,
Котельническая набережная, дом 17
office@naair.ru