



РАНХиГС
РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ



ССОЦИАЦИЯ
АГЕНТСТВ ИНВЕСТИЦИЙ И РАЗВИТИЯ

Предварительное расписание модуля №1

25-27 марта 2020 года

Москва, РАНХиГС, Пречистенская набережная, 11, стр. 2

День первый 25 марта 2020 г.		
Время	Тема	Эксперт
9.30 – 9.45 Приветственный кофе	Регистрация участников	
9.45 – 10.00	Открытие программы	Рафаэль Хусяиншин , Исполнительный директор Национальной Ассоциации агентств инвестиций и развития Андрей Марголин , Проректор РАНХиГС, директор Института финансов и устойчивого развития
10.00 – 11.30	Панельная дискуссия: «Инвестиционная политика региона: цели, механизмы и критерии эффективности реализации»	Антон Данилов-Данильян , Сопредседатель «Деловой России», заместитель председателя Общественного совета Минпромторга РФ, председатель Экспертного совета Фонда развития промышленности, к.э.н. Андрей Марголин , Проректор РАНХиГС, директор Института финансов и устойчивого развития, д.э.н., профессор Представители региональных агентств инвестиций и корпораций развития
11.30 – 13.30	Сессия тренингового центра НААИР. • Портрет инвестора. • Ожидания инвестора от сервиса региональных агентств инвестиций и корпораций развития. • Лайфхаки по привлечению инвесторов в регионы	Рафаэль Хусяиншин , Исполнительный директор НААИР Алексей Бобов , директор по региональному развитию НААИР



РАНХиГС
РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ



ССОЦИАЦИЯ
АГЕНТСТВ ИНВЕСТИЦИЙ И РАЗВИТИЯ

13.30 – 14.30	Обед. По желанию участников в одном из кафе или столовых Академии	
14.30-18.00 Кофе-брейк 16.30.16.50	Мастер-класс: Как мыслит инвестор. • Почему инвесторы редко смотрят бизнес-план, если его автора им не рекомендовали? • Ключевые факторы принятия решения о инвестировании. • Разбор кейсов из практики инвестирования в Россию. • Особенности работы с разными типами инвесторов. • Кросс-культурные особенности инвестиционного менеджмента. • Продвижение проекта как VIP товара. • Кросс-культурные особенности работы с Европейскими инвесторами. • Питч сессия участников с обсуждением и разбором «Привлекаем банк Helaba в свой проект/регион»	Хайнрих Штайнхауер , Глава представительства в России банка Helaba (Landesbank Hessen-Thüringen)
День второй 26 марта 2020 г.		
9.00- 13.00 10.30-10.50 Кофе-брейк	Техники эффективных продаж. Как убедить выбрать именно Ваш регион? • Основные этапы эффективных продаж и переговоров. • Первый этап: «Установление контакта». • Правила начала контакта. Формирование первого впечатления. • Второй этап: «Выявление потребностей». • Характеристики и ценности региона. • Техники задавания вопросов. • Активное слушание.	Солдатов Александр , бизнес-тренер МВА, EMBA
13.00 – 14.00	Обед. По желанию участников в одном из кафе или столовых Академии	
14.00-18.00 Кофе-брейк 16.00.16.20	Тренинг: «Переговорный процесс и учет долгосрочных интересов стейкхолдеров проекта» • Гарвардская школа переговоров по интересам.	Наталья Цымбаленко , заместитель директора департамента социальной защиты Правительства Москвы; Наталия Арапова , сертифицированный



	- Стратегия влияния и убеждения, инструменты аргументации и контраргументации. - Тренинг: «Строительство морского порта».	специалист по переговорному процессу, программный директор Института финансов и устойчивого развития РАНХиГС, к.пол.н
День третий 27 марта 2020 г.		
9.00 – 13.30 10.30-10.50 Кофе-брейк	Тренинг: «Управленческая культура современного руководителя» - Формирование клиентоориентированной корпоративной культуры. - Совершенствование навыков эффективной коммуникации и публичных выступлений. - Визуализация информации: качество подготовки презентаций.	Юлия Смыслова , сертифицированный бизнес-тренер, начальник управления корпоративного обучения департамента информационных технологий правительства Москвы
13.30 – 14.30	Обед. По желанию участников в одном из кафе или столовых Академии	
14.30– 17.00	Тренинг: «Кросс-культурные особенности работы с азиатскими инвесторами». - Стереотипы о русском предпринимательстве. - Особенности привлечения инвестиций на Азиатских рынках.	Константин Бокшицкий , бизнес-консультант, эксперт по работе с инвесторами
17.00 – 17.30	Закрытие программы первого модуля.	Рафаэль Хусяиншин , Исполнительный директор Национальной Ассоциации агентств инвестиций и развития Андрей Марголин , Проректор РАНХиГС, директор Института финансов и устойчивого развития

Примечание: в программе возможны уточнения.